

Wrocław, 30.09.2011 r.

Dotyczy:

Tytuł projektu: *Plan rozwoju eksportu firmy Ilski Investment Sp. z o.o.*

Numer wniosku o dofinansowanie: WND-POIG.06.01.00-02-022/11

Planowany termin realizacji projektu: 01.08.2011 – 30.11.2011 r.

**ZAPYTANIE OFERTOWE
NA ZAKUP USŁUG
„PRZYGOTOWANIE PLANU ROZWOJU EKSPORTU
W RAMACH DZIAŁANIA 6.1 PO IG – I ETAP dla firmy
Ilski Investment Sp. z o.o.”**

Ilski Investment Sp. z o.o. zaprasza do składania ofert na przygotowanie Planu Rozwoju Eksportu w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 Działanie 6.1 "Paszport do eksportu" Etap I.

Warunkiem niezbędnym do pozytywnej oceny oferty handlowej jest umieszczenie następujących danych:

- 1) informacje dotyczące oferenta:
 - a) pełna nazwa oraz adres pocztowy,
 - b) adres poczty elektronicznej oraz numer telefonu;
- 2) data sporządzenia oraz termin ważności oferty;
- 3) cena całkowita netto i brutto;
- 4) wstępny kosztorys przygotowania Planu Rozwoju Eksportu obejmującego wszystkie wymagane elementy;
- 5) warunki i termin płatności;
- 6) maksymalny czas potrzebny do opracowania Planu Rozwoju Eksportu;
- 7) posiadane referencje.

Przygotowany Plan Rozwoju Eksportu powinien dotyczyć oferowanych przez firmę Ilski Investment Sp. z o.o. usług w zakresie sprzedaży maszyn i komponentów do instalacji mlekomatów, przewidzianych do wprowadzenia na rynki: czeski, słowacki, węgierski i ukraiński.

Wymogiem dotyczącym opracowanego Planu Rozwoju Eksportu, określającego kompleksowo strategię eksportową do realizacji w kolejnych dwóch latach, jest umieszczenie w tym dokumencie następujących zagadnień:

- Analiza konkurencyjna przedsiębiorstwa pod kątem produktów lub usług przedsiębiorcy;

- Analiza rynków docelowych działalności eksportowej w szczególności uwzględniająca kryteria wyboru i metodologię badania rynku;
- Analiza stanu obecnego przedsiębiorstwa w sferze operacyjnej, finansowej i inwestycyjnej;
- Prognozy rozszerzenia działalności podmiotu w aspekcie eksportu;
- Analiza SWOT;
- Identyfikacja działań eksportowych w kategoriach celów i strategii;
- Uzasadnienie co do rozwoju działalności eksportowej.

Niezbędne jest również zawarcie w Planie Rozwoju Eksportu stwierdzenia dotyczącego realizacji projektu ze środków PO IG zgodnie z rozporządzeniem Komisji (WE) nr 1828/2006 z dnia 8 grudnia 2006 r. ustanawiającym szczegółowe zasady wykonania rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006 ustanawiającego przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności oraz rozporządzenia (WE) nr 1080/2006 Parlamentu Europejskiego i Rady w sprawie Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (Dz. Urz. UE L 371 z 27.12.2006).

Kryteria decydujące o wyborze najkorzystniejszej oferty: (max 100 pkt.)

- Maksymalny termin wykonania usługi (20 pkt.): do 25 dni roboczych - 20 pkt., 26-35 dni roboczych - 10 pkt., powyżej 35 dni roboczych - 0 pkt.
- Cena całkowita za usługę (20 pkt.): Prosimy o sprecyzowanie przedziału cenowego: do kwoty 12.500 zł netto - 20 pkt., lub powyżej kwoty 12.500 zł netto - 0 pkt.
- Doświadczenie w świadczeniu usług doradczych (20 pkt.): oferent świadczył usługi doradcze dla co najmniej 20 klientów - 20 pkt., oferent świadczył usługi doradcze dla 10-19 klientów - 10 pkt., oferent świadczył usługi doradcze dla mniej niż 10 klientów - 0 pkt.
- Termin płatności (20 pkt.): co najmniej 14 dni od wykonania usługi - 20 pkt., 7-13 dni od wykonania usługi - 10 pkt., poniżej 7 dni od wykonania usługi - 0 pkt.
- Lata działalności na rynku (20 pkt.): oferent prowadzi działalność od co najmniej 10 lat - 20 pkt., oferent prowadzi działalność od 5-9 lat - 10 pkt., oferent prowadzi działalność krócej niż 5 lat - 0 pkt.

W oparciu o wymienione kryteria, decyzja o wyborze Wykonawcy zostanie podjęta w odniesieniu do oferty cechującej się największą ilością punktów. W przypadku uzyskania takiej samej ilości punktów przez dwóch oferentów, o miejscu na liście rankingowej zadecyduje termin złożenia oferty (oferta złożona wcześniej będzie wyżej na liście).

Prosimy nadsyłać oferty drogą elektroniczną na adres a.kolaczynska@ilski-investment.pl lub na adres firmy Iłski Investment Sp. z o.o., ul. Sycowska 44, 51-319 Wrocław **do dnia 14.10.2011 r. włącznie**. Decyduje data dostarczenia oferty pod wskazany powyżej adres.

Zamawiający zastrzega sobie prawo nierozpatrywania ofert złożonych niezgodnie z niniejszym zapytaniem.

Wynik i wybór najkorzystniejszej oferty zostanie ogłoszony w terminie do 10 dni od zamknięcia naboru.

Zapytanie ofertowe zamieszczono na stronie internetowej www.ilski-investment.pl oraz w siedzibie Zamawiającego mieszczącej się we Wrocławiu, ul. Sycowska 44.